

20 luglio 2018

L'INTERVISTA: Natale (Finlogic); crescita prosegue, studia deal all'estero

MILANO (MF-DJ)--Finlogic, società quotata su Aim Italia e attiva nel settore dell'Information Technology con soluzioni per la codifica e l'identificazione automatica dei prodotti attraverso l'utilizzo di codici a barre e della tecnologica Rfid (Radio Frequency Identification), prosegue il proprio percorso di crescita per linee esterne mettendo a segno un'altra importante acquisizione, ovvero il 51% di Irideitalia Srl. Il gruppo al momento è concentrato sull'Italia, ma non esclude possibili deal all'estero: Finlogic sta infatti già dialogando con un proprio cliente estero per un'eventuale acquisizione fuori dai confini nazionali. In generale, il business di Finlogic continua ad andare bene e a crescere in linea alle aspettative, elemento che troverà conferma nei risultati del primo semestre 2018 che saranno pubblicati il 27 settembre.

E' quanto ha spiegato l'amministratore delegato di Finlogic, Dino Natale, in un'intervista concessa a MF-Dowjones.

L'acquisto del 51% di Irideitalia Srl "si inserisce nella nostra strategia di crescita per linee esterne. Abbiamo intenzione di acquisire diverse società nel campo dell'identificazione automatica dislocate nel territorio nazionale", ha spiegato l'a.d., aggiungendo che "oggi siamo concentrati in Italia visto che il mercato che è molto frammentato e quindi chiaramente il processo di concentrazione è più semplice".

In ogni caso, ha proseguito Natale, "non disdegnamo i target all'estero. Al momento stiamo dialogando con una società estera, un nostro cliente per una possibile acquisizione all'estero".

Ieri Finlogic ha sottoscritto l'accordo per l'acquisizione del 51% della società Irideitalia Srl: il prezzo di acquisto è pari complessivamente a 0,55 milioni di euro (comprensivo di earn-out). Irideitalia Srl da oltre 30 anni è specializzata nell'organizzazione dell'ufficio e l'identificazione automatica del magazzino attraverso codici a barre e sistemi in radiofrequenza proponendo soluzioni personalizzate e competitive.

L'a.d. ha sottolineato che prima di questa operazione, il 12 luglio, Finlogic ha sottoscritto un accordo per l'acquisto del 51% della società Mobile Project Srl. Il deal, come spiega il Ceo, "porta un valore strategico notevole". In generale Natale ha tenuto a precisare il fatto



IR Top, Investor Relations Consulting

che Finlogic effettua gli acquisti sempre a "buoni multipli. Ritengo che il mercato possa essere soddisfatto".

Interpellato poi sull'andamento del business di Finlogic e sui risultati del primo semestre 2018 che saranno pubblicati il 27 settembre l'amministratore delegato ha spiegato che "in termini di crescita siamo in linea con le aspettative che avevamo. Il business va bene e il mercato è in crescita. Siamo in crescita su tutti i fronti".